



## 关于我们

如今，发现没有多少企业采用忠诚度系统（或平台）作为获得新客户或留住老客户的一种方式。更何況，在世界各地发现只有少数可靠的忠诚系统（或平台）供应商，此外他们大多缺乏本地企业运营理解和整合知识与现有的本地企业第三<sup>rd</sup>方系统。这就是为什么我们 **ValuExpress** 的出现。

鉴于我们团队成员在 IT 忠诚度解决方案方面的专业知识和多年经验，我们能为大中华和亚洲（餐饮、零售、银行、娱乐、酒店等行业）的商家提供一流的忠诚度系统以及礼品卡系统，并在与<sup>第三方</sup>系统集成方面拥有丰富的知识(e.g. POS, CRM, PMS, etc.). 简而言之，从现在起，我们可以成为您理想的忠诚度系统解决方案提供商。

## 解决方案

我们的忠诚制度和礼品卡系统都有助于建立对商家品牌的认知度和粘性。不仅客户可以使用我们的实体会员卡或电子卡购买商户产品或服务，而无需再携带纸币或硬币，还可以放心地查看余额、增值、兑换等。此外，客户分析可以由商家通过我们的系统完成，使他们更好地了解客户行为，并能够部署在线有针对性的营销。



**ValuExpress** 可以通过我们的系统用以下列方式为商家服务：

- 为初创公司设置礼品卡平台
- 为遍布全球的零售连锁店设计并制定忠诚度计划
- 为超市业务中的任何商家修订忠诚度计划，处理与著名 POS、电子商务和移动应用程序的集成
- 修订餐饮业务的忠诚度计划
- 为亚太地区的食品零售商部署礼品卡和忠诚度计划
- 开发 B2B 卡分发平台
- 在香港或大中华区整合任何博彩或购物平台，分销所属的卡
- 在香港便利店进行卡分销
- 用苹果支付和谷歌支付存储电子礼品卡
- 在 Android 终端开发礼品卡和会员计划，以取代商店中的传统 EDC 终端
- 在不同的零售商连锁店、电影院甚至酒店部署礼品卡解决方案
- 与相关部门合作与微信进行集成
- 与微信迷你程序和支付宝迷你程序集成
- 为餐饮（例如世界著名的快餐连锁店）提供大宗优惠券分销。所以，在报纸上不用再剪纸优惠券，因为很难计算实际纸优惠券的收集

独家经销商：

**新里程科技有限公司**

中环 德辅道中 99-105 号大新人寿大厦 2/F 3787 室

（电话）：+852 93371101

（电子邮件）：[rchan@milestone-system.com](mailto:rchan@milestone-system.com)

（网站）：[www.milestone-system.com](http://www.milestone-system.com)